



Imperya

www.imperya.com



PIANO COMPENSI MAGGIO 2020

Come si calcolano le provvigioni



L'azienda **Imperya** adotta il sistema del *Network Marketing* ossia un metodo di distribuzione nato negli anni '70 ed utilizzato da diverse aziende.

Questo metodo di distribuzione, alternativo alla già conosciuta vendita diretta o al dettaglio, ha permesso negli anni a molte aziende e persone nel mondo di ottenere risultati straordinari.



TU



CARLO



GIULIA



GIORGIO



SOFIA



LUCA

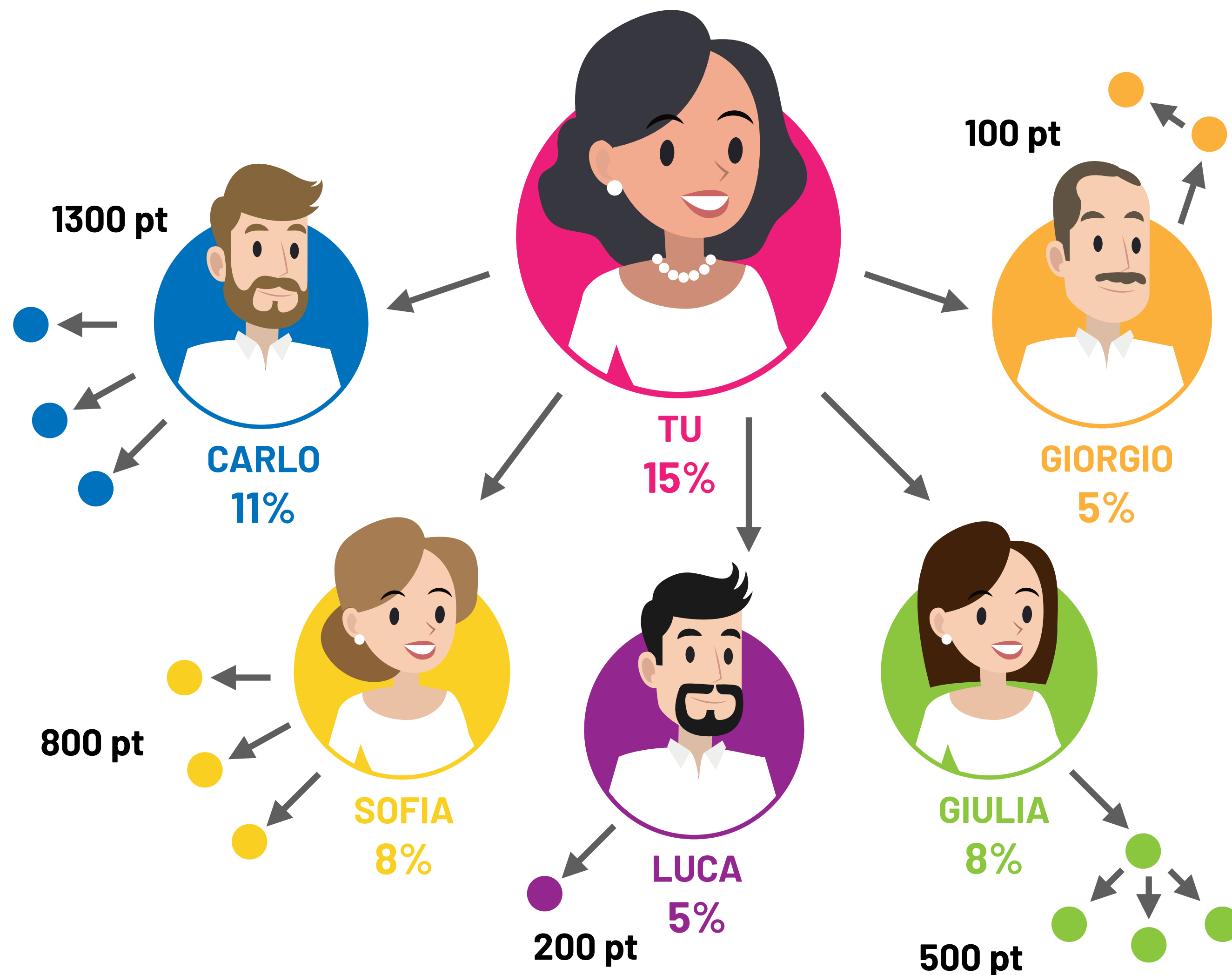
VEDIAMO COME FUNZIONA

Tutti i prodotti distribuiti dall'azienda hanno un relativo punteggio e quindi ogni volta che **tu** acquisti dei prodotti ti vengono riconosciuti i punti relativi ai prodotti acquistati.

1 punto = 1 €

In questo caso si parla di **Punti Personali** ed in base alla tabella sopra riportata è facile capire a quanto corrisponda la provvigione riconosciuta dall'azienda.

Come si calcolano le provvigioni



Nel caso in cui deciderai di creare la tua rete di distribuzione si procederà al calcolo delle **provvigioni totali** ossia la somma della tua provvigione personale + la provvigione della rete. Per il calcolo della provvigione della rete l'azienda utilizza il sistema della **differenza imprenditoriale** che consiste nel calcolare la differenza matematica tra la TUA % e la % della persona in prima linea ed il valore va moltiplicato per il **fatturato totale** (non personale) di quella linea.

Vedi l'esempio in seguito per maggiore chiarezza.

1° CALCOLO DEI LIVELLI RAGGIUNTI:

- **GIORGIO**: fatturato totale 100 punti = 5%
 - **GIULIA**: fatturato totale 500 punti = 8%
 - **LUCA**: fatturato totale 200 punti = 5%
 - **SOFIA**: fatturato totale 800 punti = 8%
 - **CARLO**: fatturato totale 1300 punti = 11%
 - **TU**: fatturato personale 100 punti (si sommano al fatturato totale)
- TU**: fatturato **TOTALE** 3000 punti = 15%<

Come si calcolano le provvigioni



2° CALCOLO DELLA DIFFERENZA IMPRENDITORIALE:

TU 15% GIORGIO 5%: $15\% - 5\% = 10\%$ del fatturato totale di Laura

TU 15% GIULIA 8%: $15\% - 8\% = 7\%$ del fatturato totale di Giulia

TU 15% LUCA 5%: $15\% - 5\% = 10\%$ del fatturato totale di Luca

TU 15% SOFIA 8%: $15\% - 8\% = 7\%$ del fatturato totale di Sofia

TU 15% CARLO 11%: $15\% - 11\% = 4\%$ del fatturato totale di Carlo

3° CALCOLO DELLA PROVVIGIONE TOTALE:

GIORGIO: 10% di 100 punti = 10 punti = 10€

GIULIA: 7% di 500 punti = 35 punti = 35€

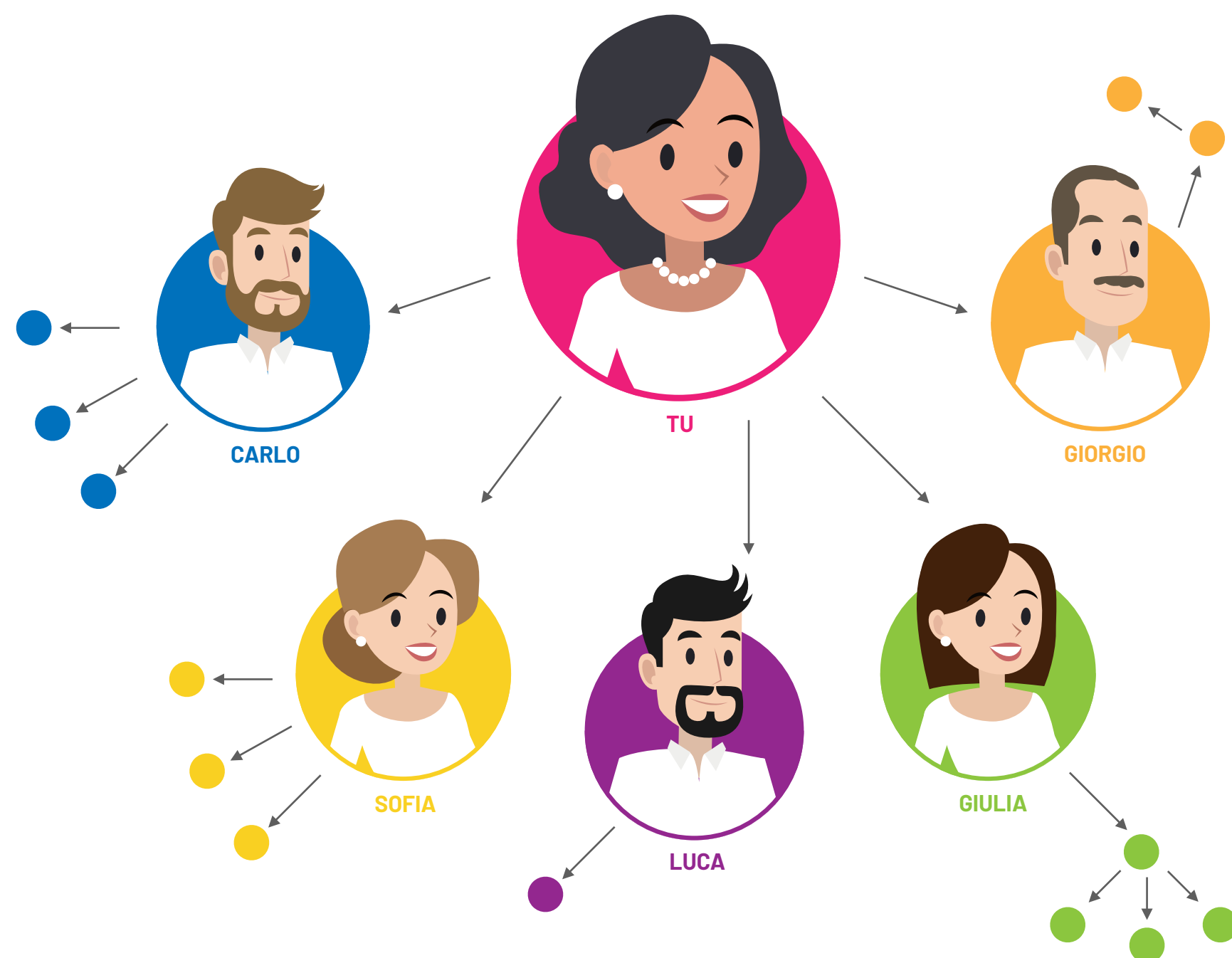
LUCA: 10% di 200 punti = 10 punti = 10€

SOFIA: 7% di 800 punti = 56 punti = 56€

CARLO: 4% di 1300 punti = 52 punti = 52€

PERSONALE 15% di 100 punti = 15 punti = 15€

Provvigione totale 178,00€



CODICI SUPPLEMENTARI

Tutti i Collaboratori che hanno raggiunto la qualifica 25% con minimo 500€ di provvigioni, dopo il terzo mese consecutivo hanno la possibilità di svolgere la propria attività con un codice collaboratore in più (in nome e per conto loro).

I Codici supplementari possono essere inseriti in qualsiasi linea sotto qualsiasi codice sponsor della propria struttura.

Da quel livello di carriera per ogni nuovo livello successivo raggiunto si ha diritto ad un ulteriore codice supplementare.

Programma Start-Up



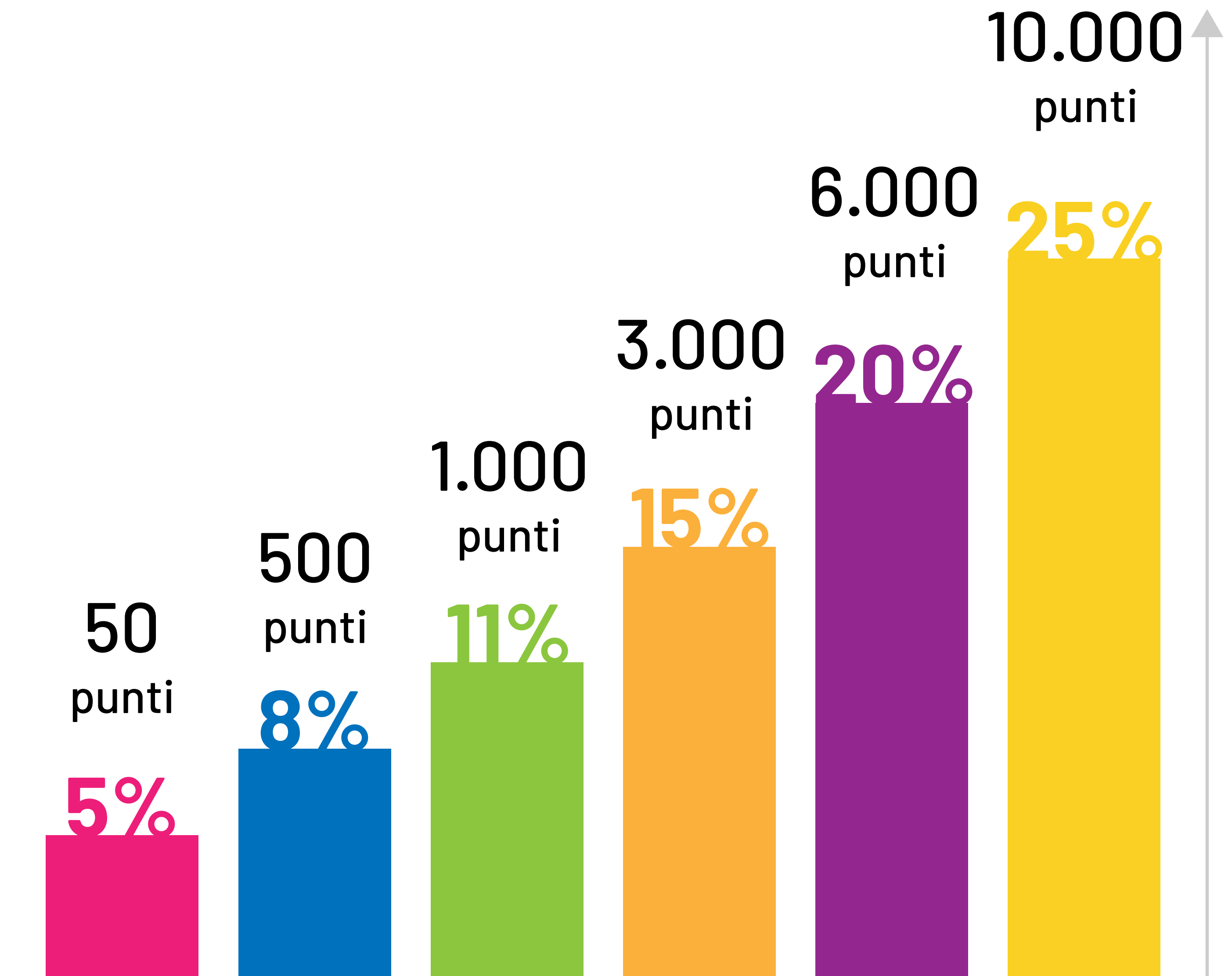
NOTA: Per punti si intende il valore del fatturato effettuato al netto dell'iva.

1 punto = 1 €

La seguente tabella ha lo scopo di indicare i livelli raggiungibili mese dopo mese. Le provvigioni si calcolano moltiplicando i punti del fatturato personale per la percentuale della qualifica raggiunta.

Per i collaboratori che decidono di creare una rete commerciale la società **Imperya** rispetta il criterio del MLM meritocratico, si procede quindi al calcolo per **differenza imprenditoriale** tra la percentuale raggiunta e le percentuali raggiunte dalle prime linee.

Per via della *meritocrazia*, se la qualifica/percentuale della prima linea corrisponde alla propria qualifica/percentuale, la differenza matematica sarà 0 (zero) e non si percepiscono provvigioni sul fatturato di quella linea.





IMPERYA CLUB

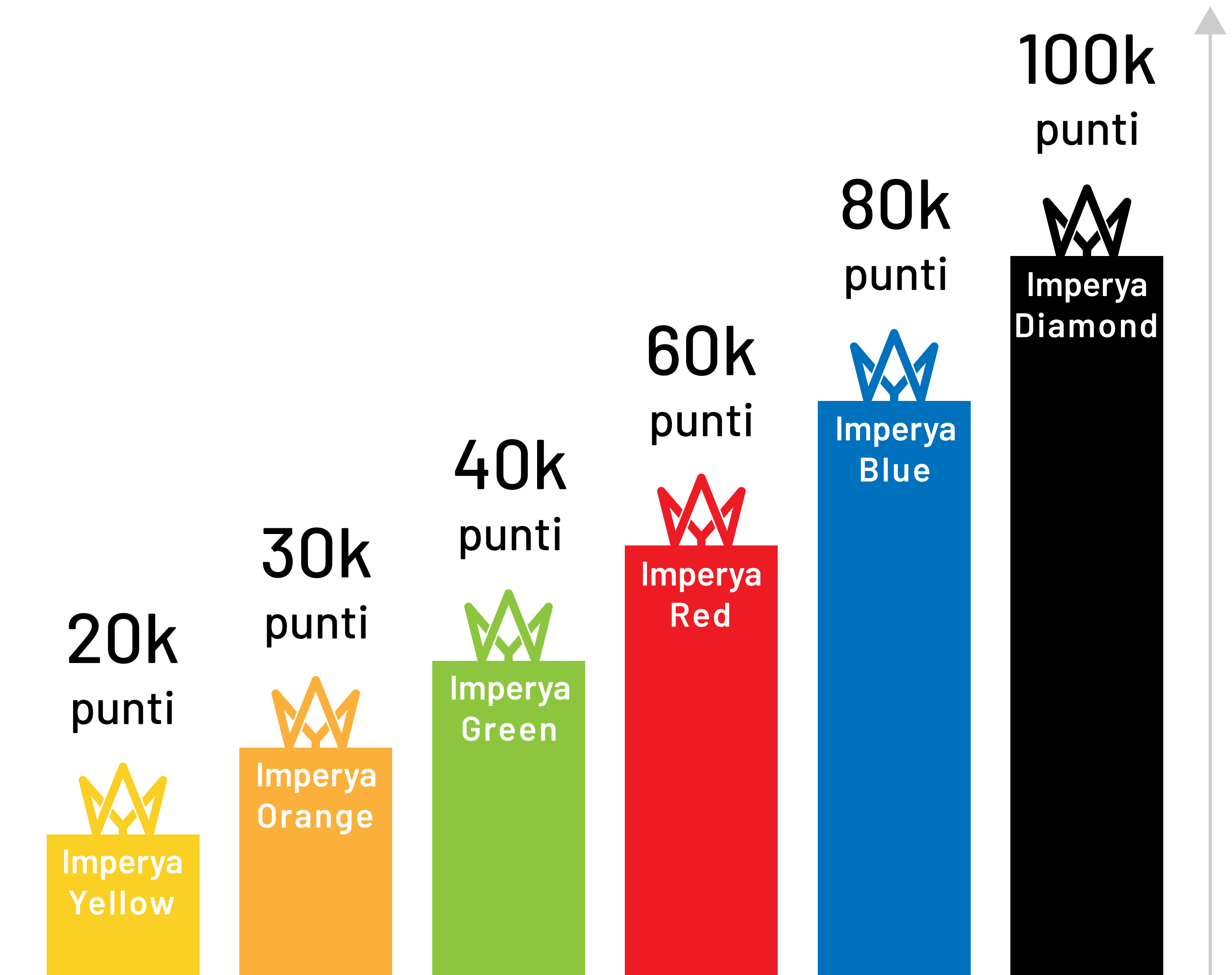
Imperya Club



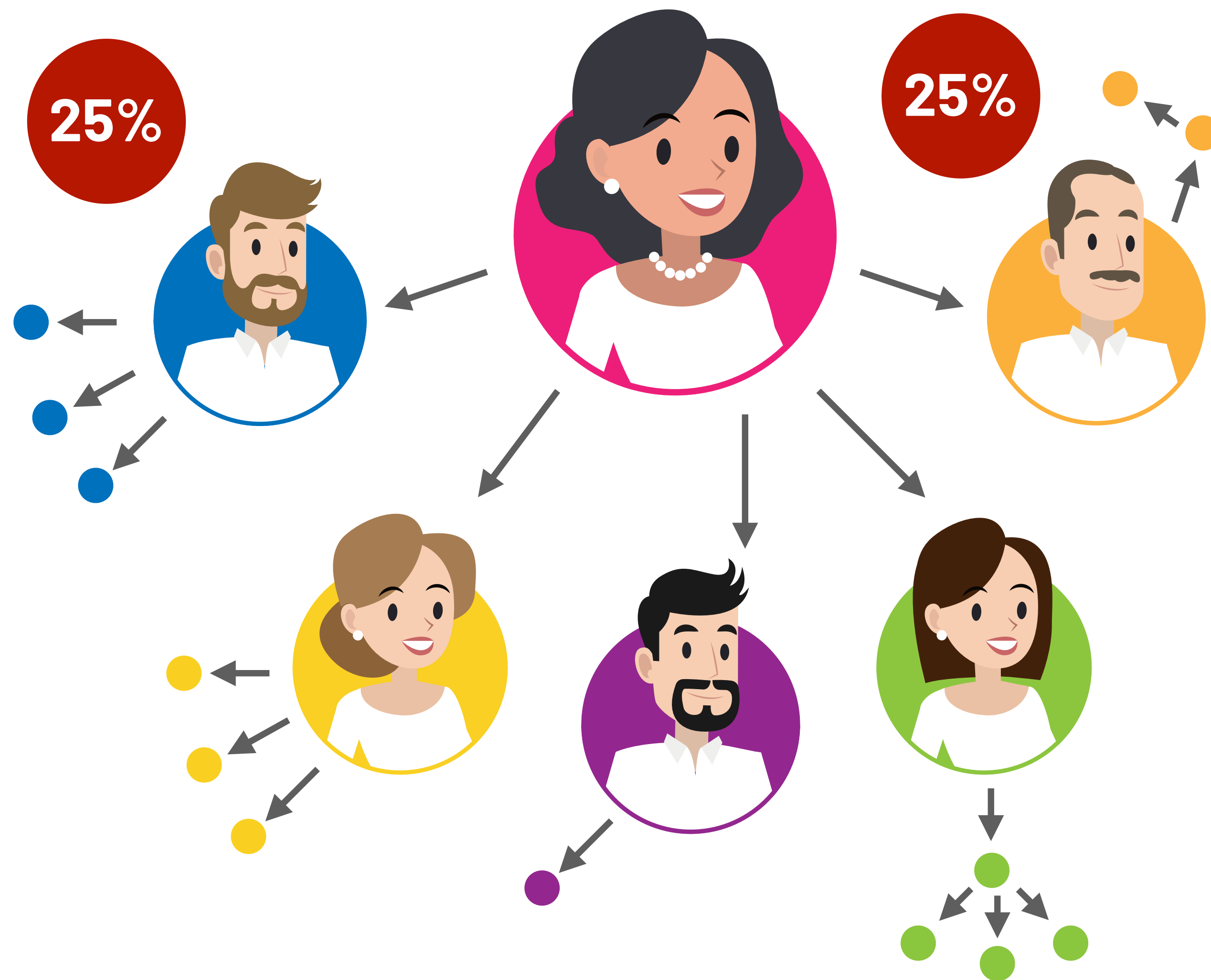
NOTE: nel presente piano compensi sono riportati i seguenti valori:

- **Dividendo aziendale:** % sul fatturato aziendale di quel mese suddivisa con tutte le persone che hanno ottenuto la stessa qualifica;
- **Bonus Auto:** premio in denaro in base alla qualifica ottenuta;
- **Tredicesima:** il bonus viene riconosciuto al raggiungimento di un determinato livello ed accumulato mensilmente dall'azienda. Il bonus viene erogato annualmente nel mese di dicembre;
- **Quattordicesima:** il bonus viene riconosciuto al raggiungimento di un determinato livello ed accumulato mensilmente dall'azienda. Viene erogato annualmente nel mese di agosto.

NB: le qualifiche e le cifre indicate nel seguente piano compensi vengono riconosciute mensilmente pertanto ogni mese i bonus verranno pagati ed il mese successivo si riparte da zero.



Imperya Yellow



20.000 punti

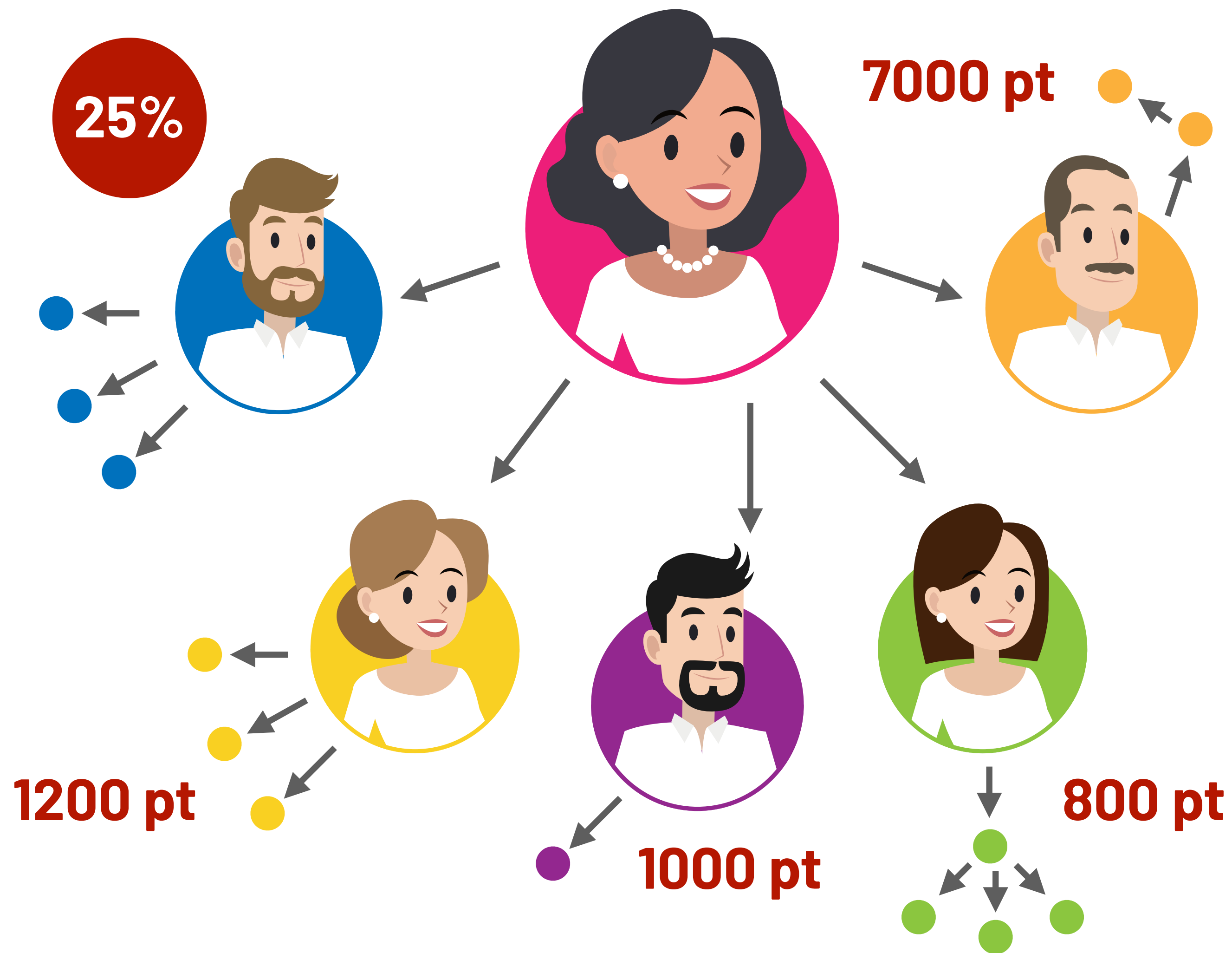
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 20.000 punti con almeno **2** linee al **25%**.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%**
+ € **150** Bonus Auto + € **50** Bonus Tredicesima + € **50** Bonus Quattordicesima

Imperya Yellow



20.000 punti

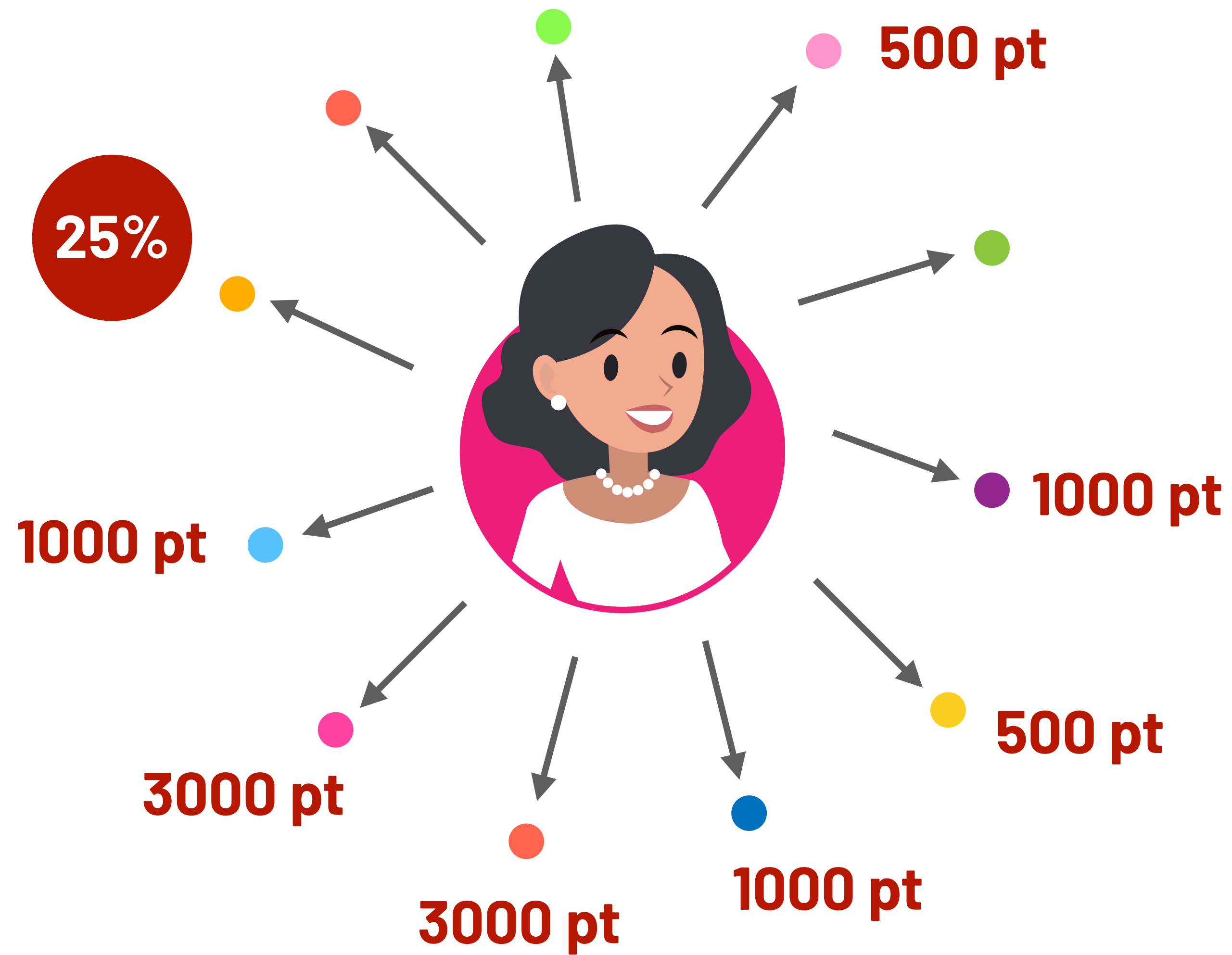
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 20.000 punti su almeno **5** linee di cui 1 Linea al **25%** ed il resto del fatturato totale di altri **10.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + € **150** Bonus Auto + € **50** Bonus Tredicesima + € **50** Bonus Quattordicesima

Imperya Yellow



20.000 punti

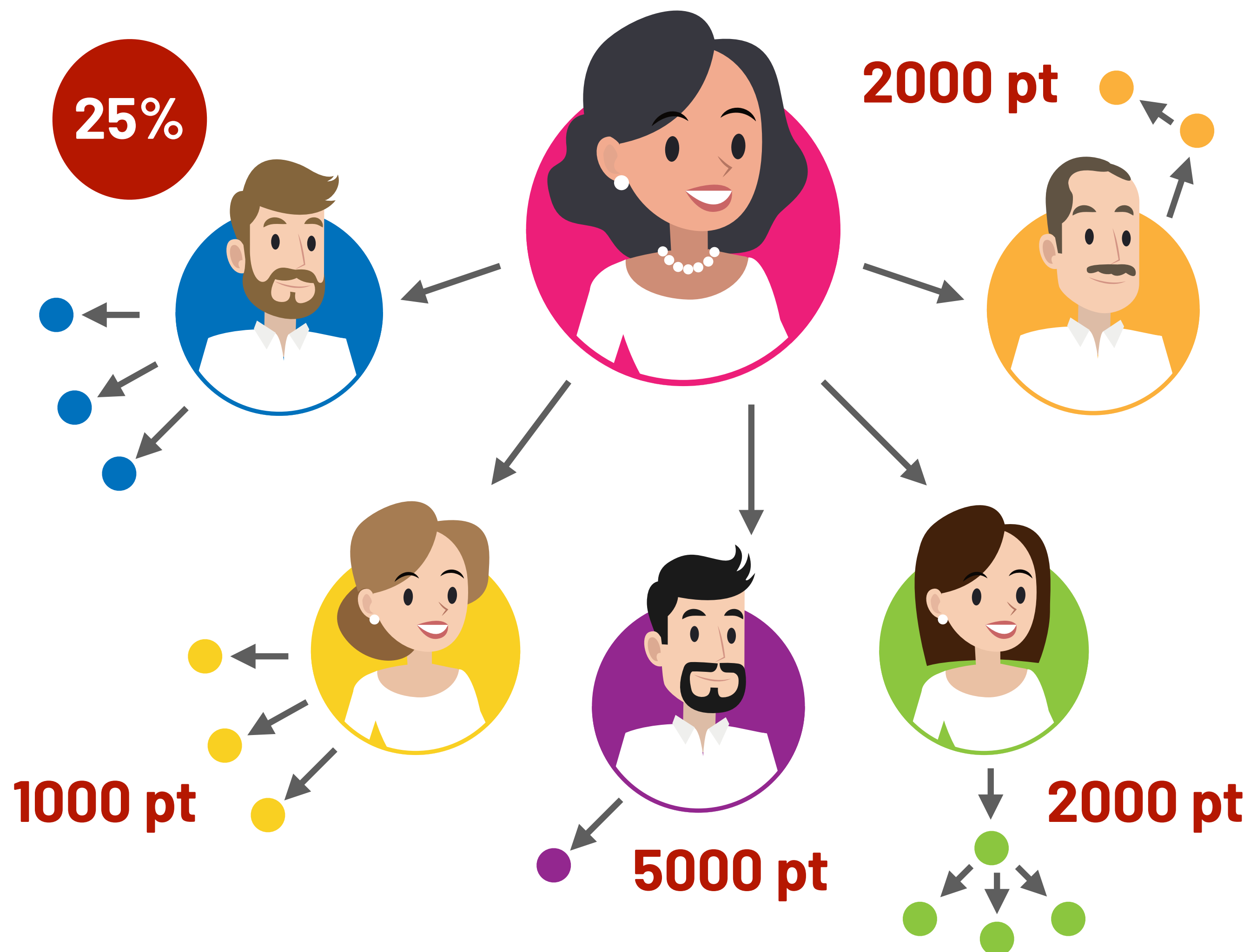
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 20.000 punti di cui almeno **1** linea al **25%** ed il resto del fatturato totale di altri **10.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + € **150** Bonus Auto + € **50** Bonus Tredicesima + € **50** Bonus Quattordicesima

Imperya Yellow Plus



20.000 punti

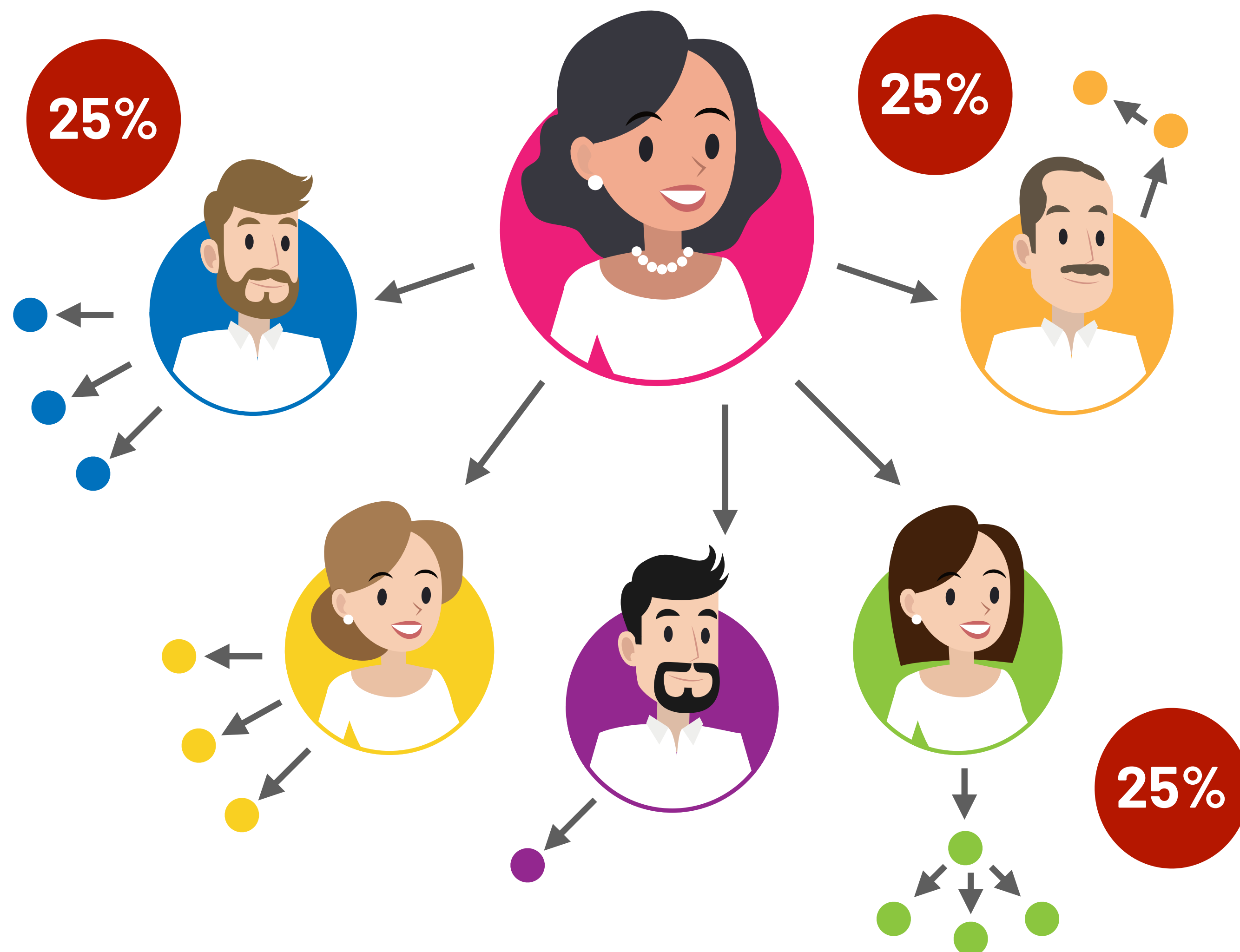
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 20.000 punti su minimo **5** linee di cui almeno 1 Linea al **25%** ed il resto del fatturato totale di altri **10.000** punti con la linea più debole ad almeno **1.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + € **400** Bonus Auto + € **100** Bonus Tredicesima + € **100** Bonus Quattordicesima

Imperya Orange



30.000 punti

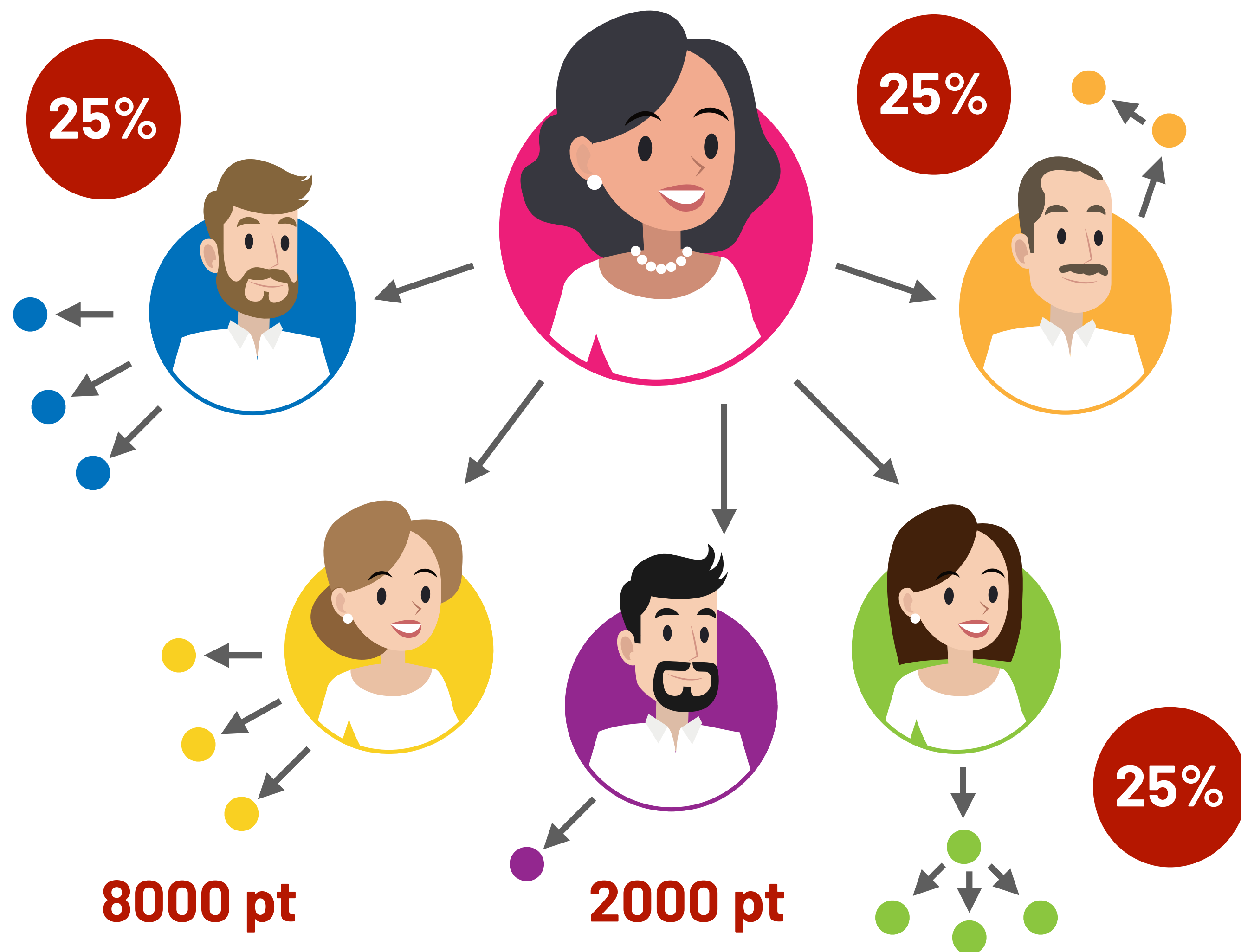
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 30.000 punti con minimo **3** linee al **25%**

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + € **700** Bonus Auto + € **100** Bonus Tredicesima + € **100** Bonus Quattordicesima

Imperya Green



40.000 punti

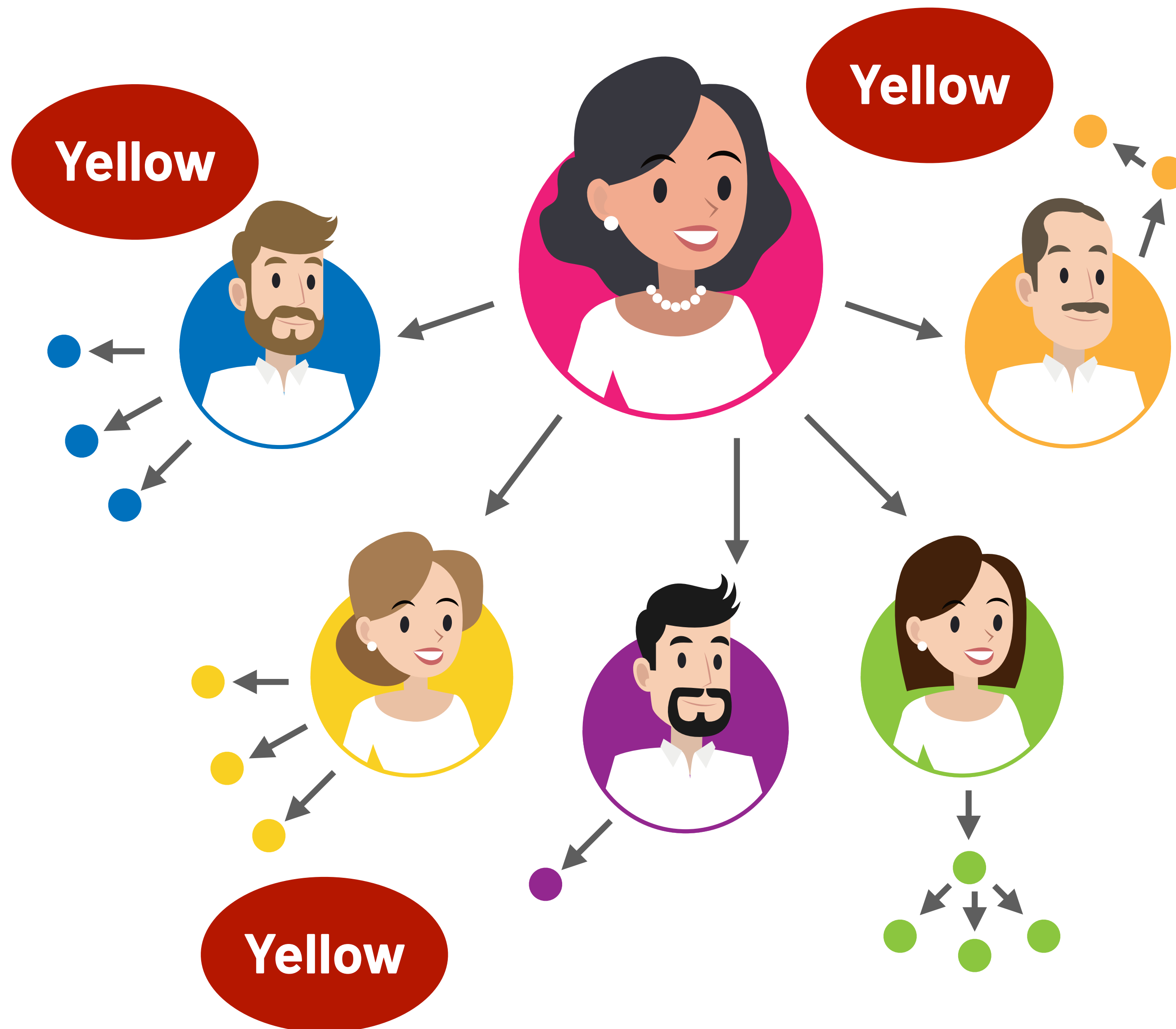
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 40.000 punti su minimo **5** linee di cui almeno 3 Linee al **25%** ed il resto del fatturato totale di altri **10.000** punti con la linea più debole ad almeno **2.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + **1%** + € **700** Bonus Auto + € **100** Bonus Tredicesima + € **100** Bonus Quattordicesima

Imperya Red



60.000 punti

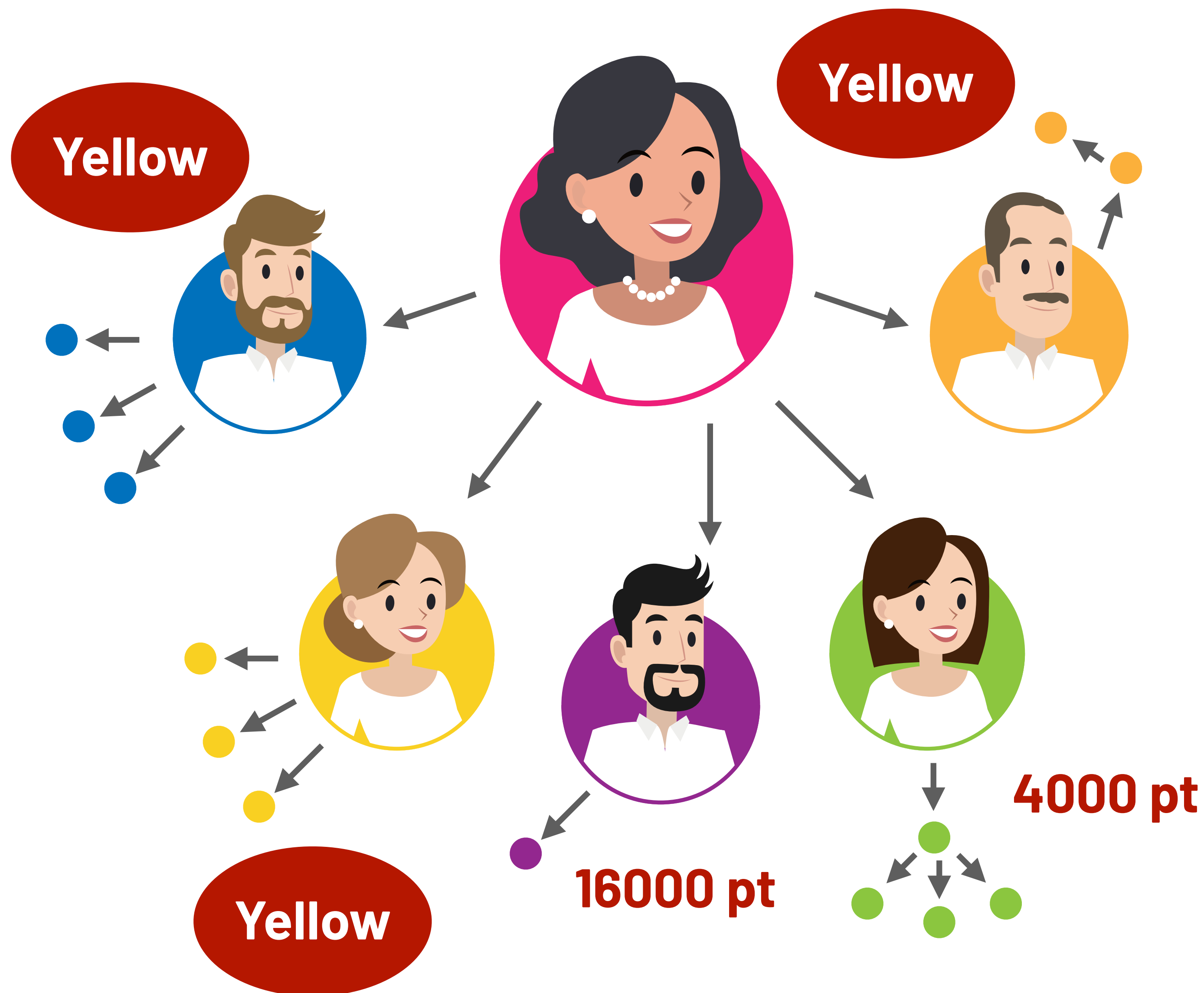
REQUISITO:

Fatturato totale minimo **60.000** punti su minimo **3** linee al livello **Yellow**.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + **1%** + **1%** + € **1000** Bonus Auto + € **150** Bonus Tredicesima + € **150** Bonus Quattordicesima

Imperya Blue



80.000 punti

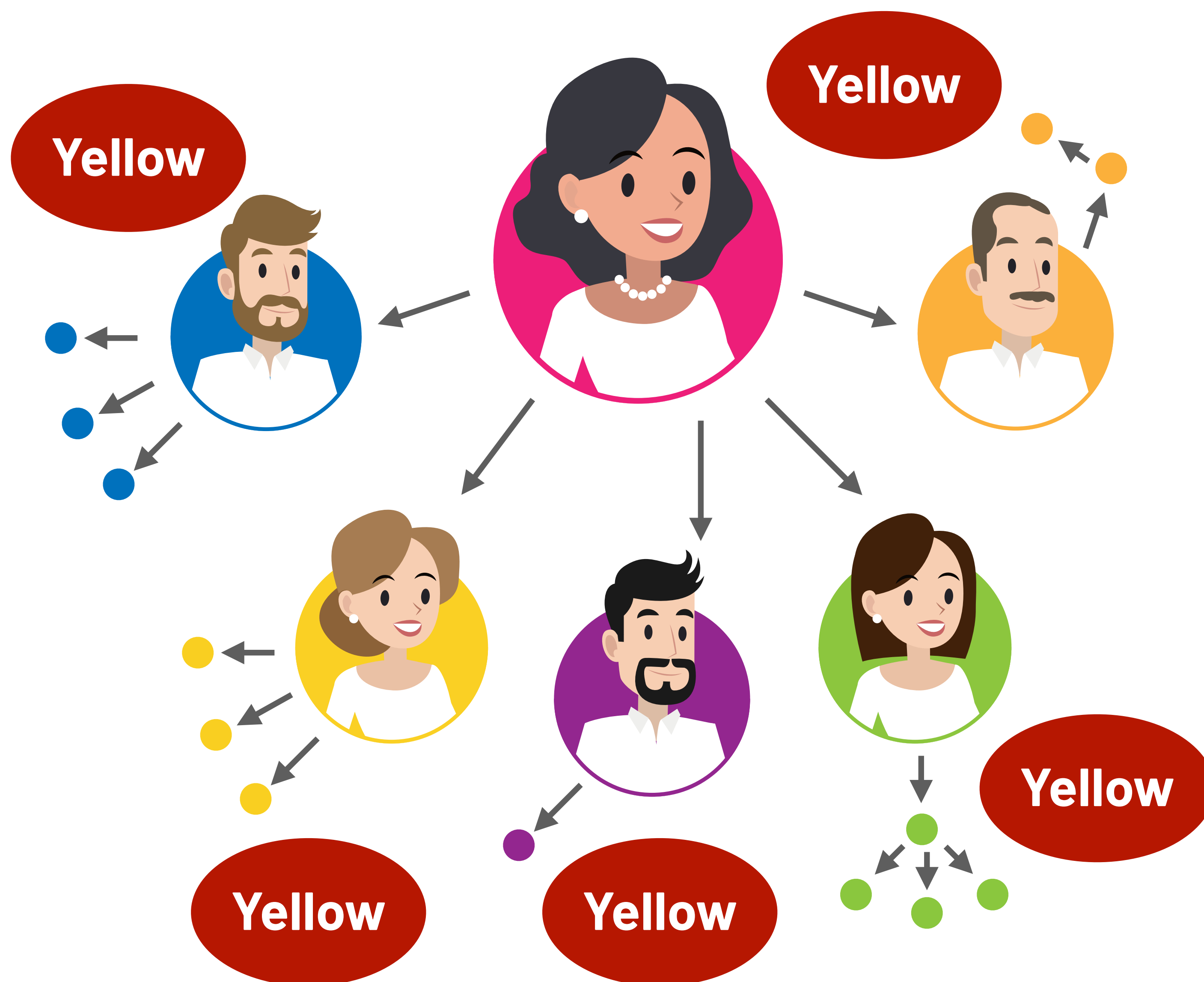
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 80.000 punti su minimo **5** linee di cui almeno 3 linee al livello **Yellow** ed il resto del fatturato totale di altri **20.000** punti con la linea più debole ad almeno **4.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + **1%** + **1%** + **1%** + € **1000** Bonus Auto + € **250** Bonus Tredicesima + € **250** Bonus Quattordicesima

White Diamond



100.000 punti

REQUISITO:

Fatturato totale minimo 100.000 punti su minimo **5** linee di cui almeno 5 al livello **Yellow**.

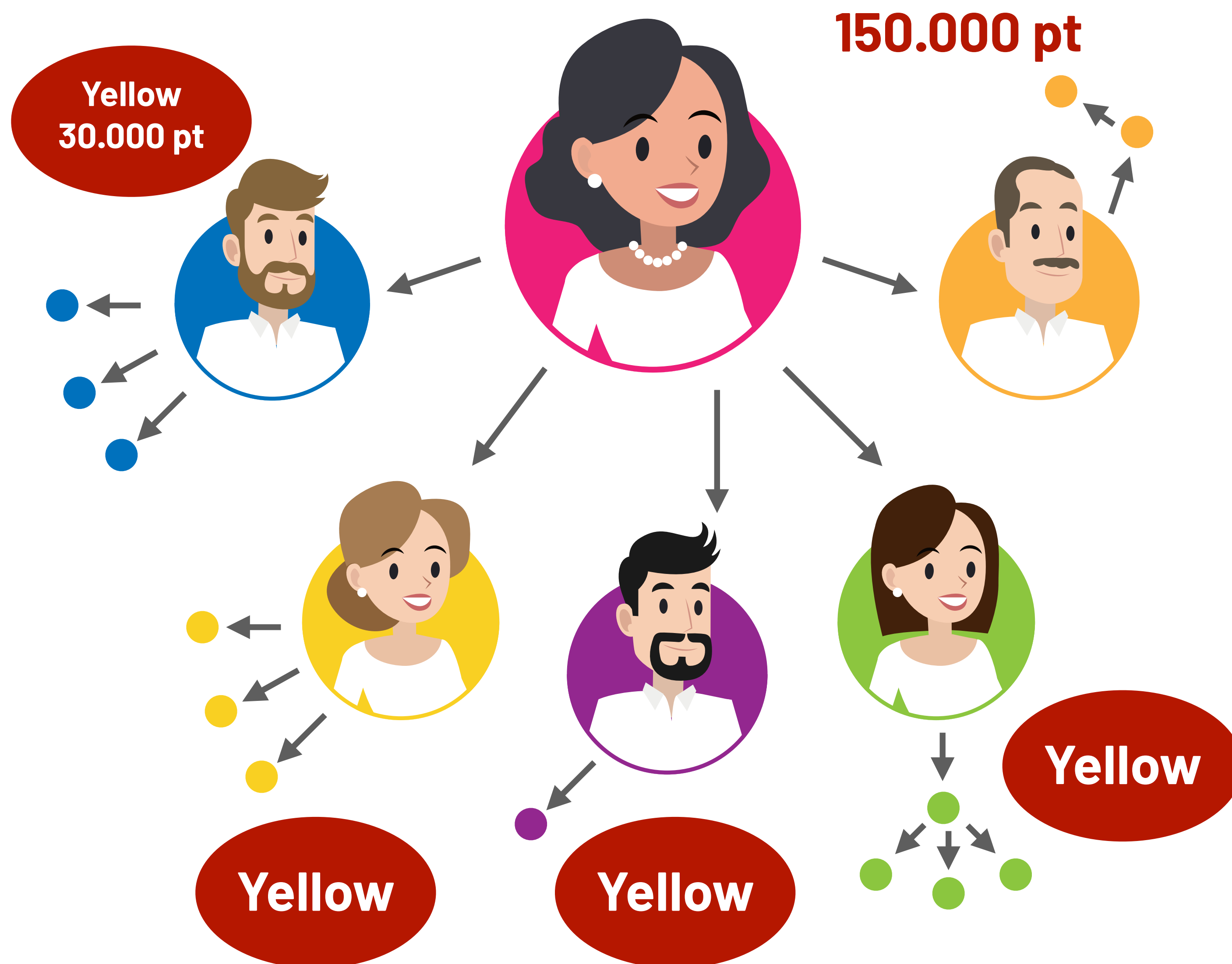
BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + € **2000** Bonus Auto + € **500** Bonus Tredicesima + € **500** Bonus Quattordicesima



DIAMOND CLUB

Yellow Diamond



250.000 punti

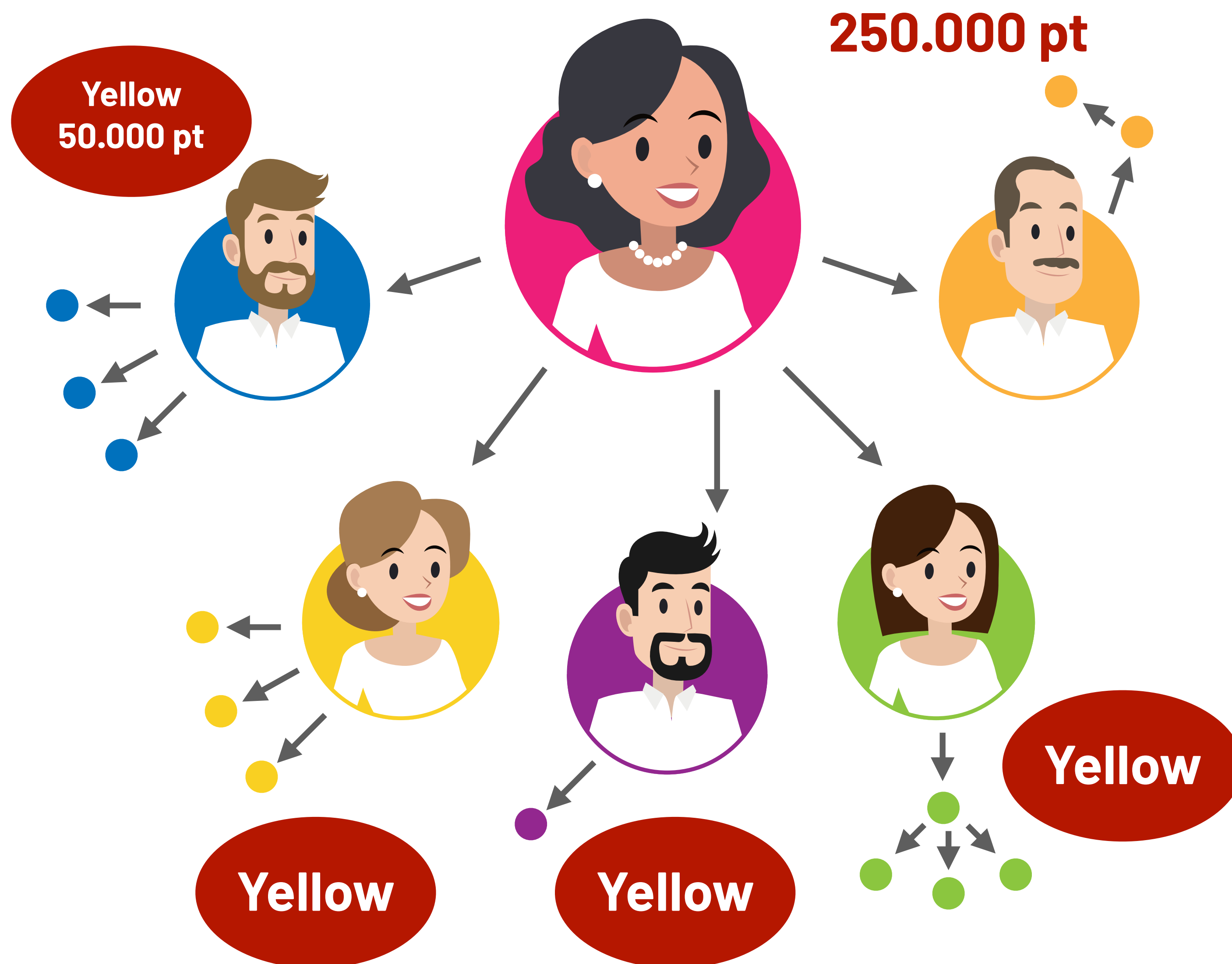
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 250.000 pt su minimo **5** linee di cui almeno da 1 linea fatturato massimo considerato **125.000** punti ed il resto del fatturato totale di altri **125.000** punti sulle altre 4 linee con la linea più debole ad almeno **30.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + € **4000** Bonus Auto + € **1000** Bonus Tredicesima + € **1000** Bonus Quattordicesima

Orange Diamond



500.000 punti

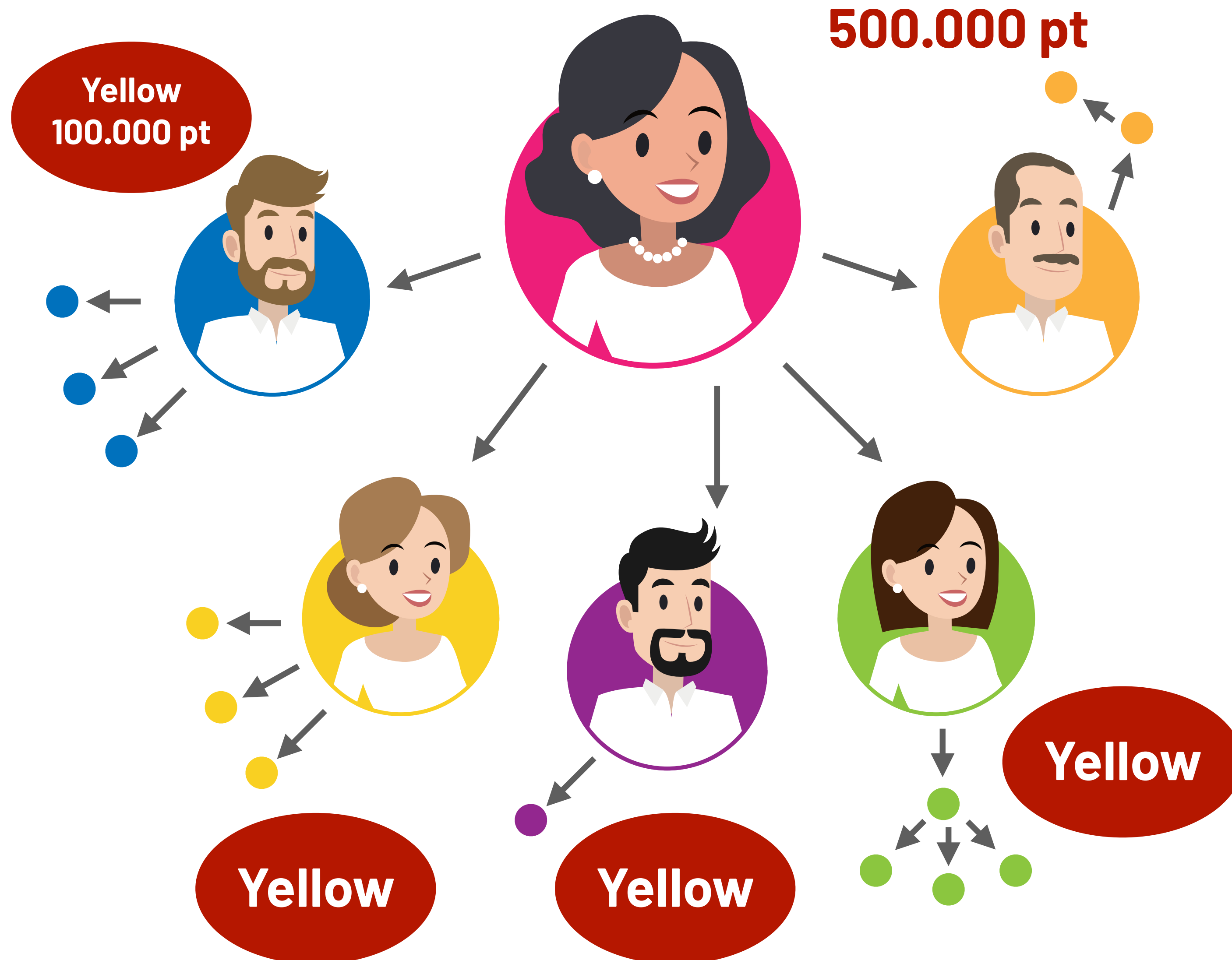
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 500.000 pt su minimo **5** linee di cui almeno da 1 linea fatturato massimo considerato **250.000** punti ed il resto del fatturato totale di altri **250.000** punti sulle altre 4 linee con la linea più debole ad almeno **50.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + € **7000** Bonus Auto + € **2000** Bonus Tredicesima + € **2000** Bonus Quattordicesima

Green Diamond



1.000.000 punti

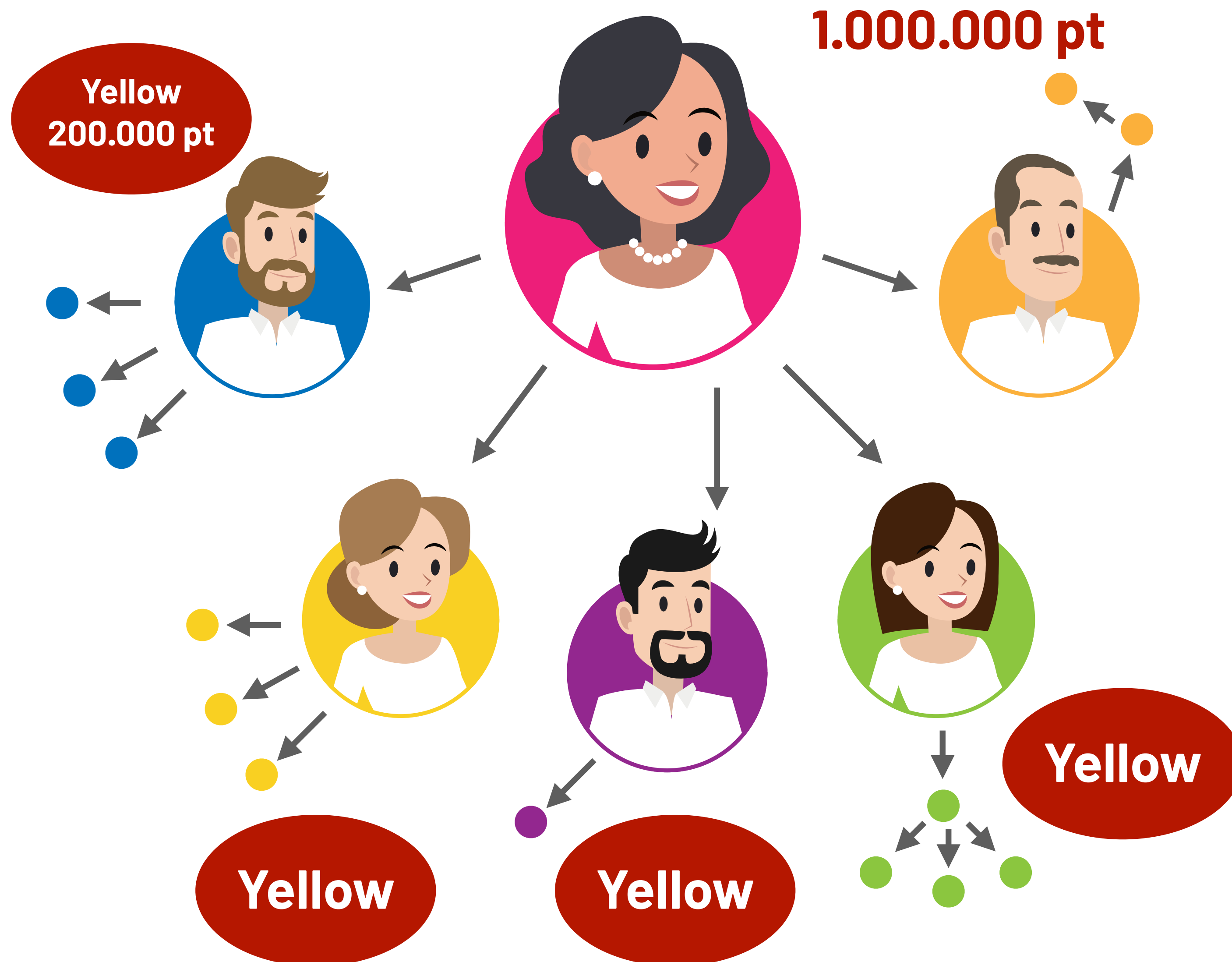
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 1.000.000 pt su minimo **5** linee di cui almeno da 1 linea fatturato massimo considerato **500.000** punti ed il resto del fatturato totale di altri **500.000** punti sulle altre 4 linee con la linea più debole ad almeno **100.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **0,5%** + € **10.000**
Bonus Auto + € **3000** Bonus Tredicesima + € **3000** Bonus Quattordicesima

Red Diamond



2.000.000 punti

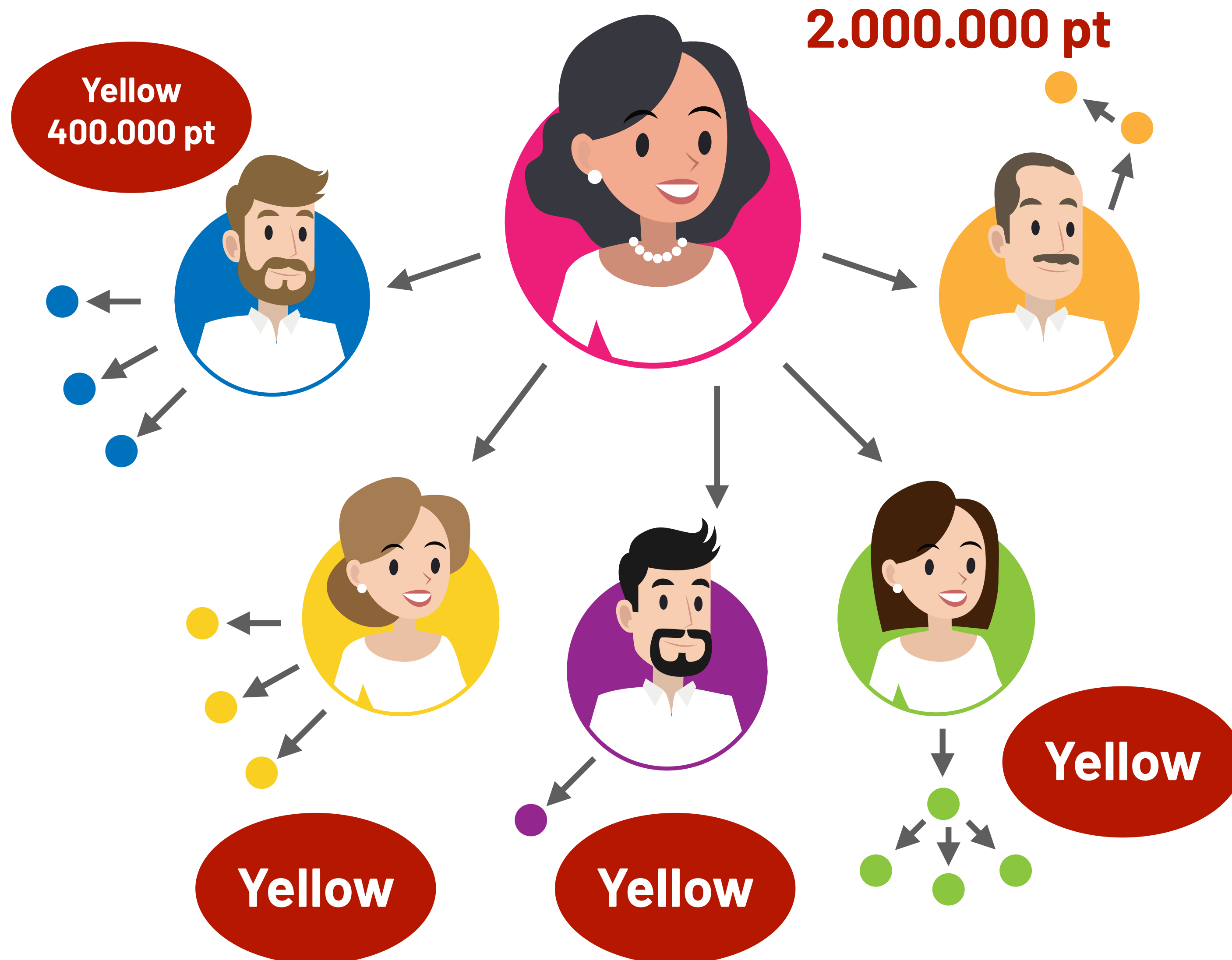
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 2.000.000 punti su minimo **5** linee di cui almeno da 1 linea fatturato massimo considerato **1.000.000** punti ed il resto del fatturato totale di altri **1.000.000** di punti sulle altre 4 linee con la linea più debole ad almeno **200.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **0,5%** + **0,5%** + € **12.000** Bonus Auto + € **4000** Bonus Tredicesima + € **4000** Bonus Quattordicesima

Blue Diamond



4.000.000 punti

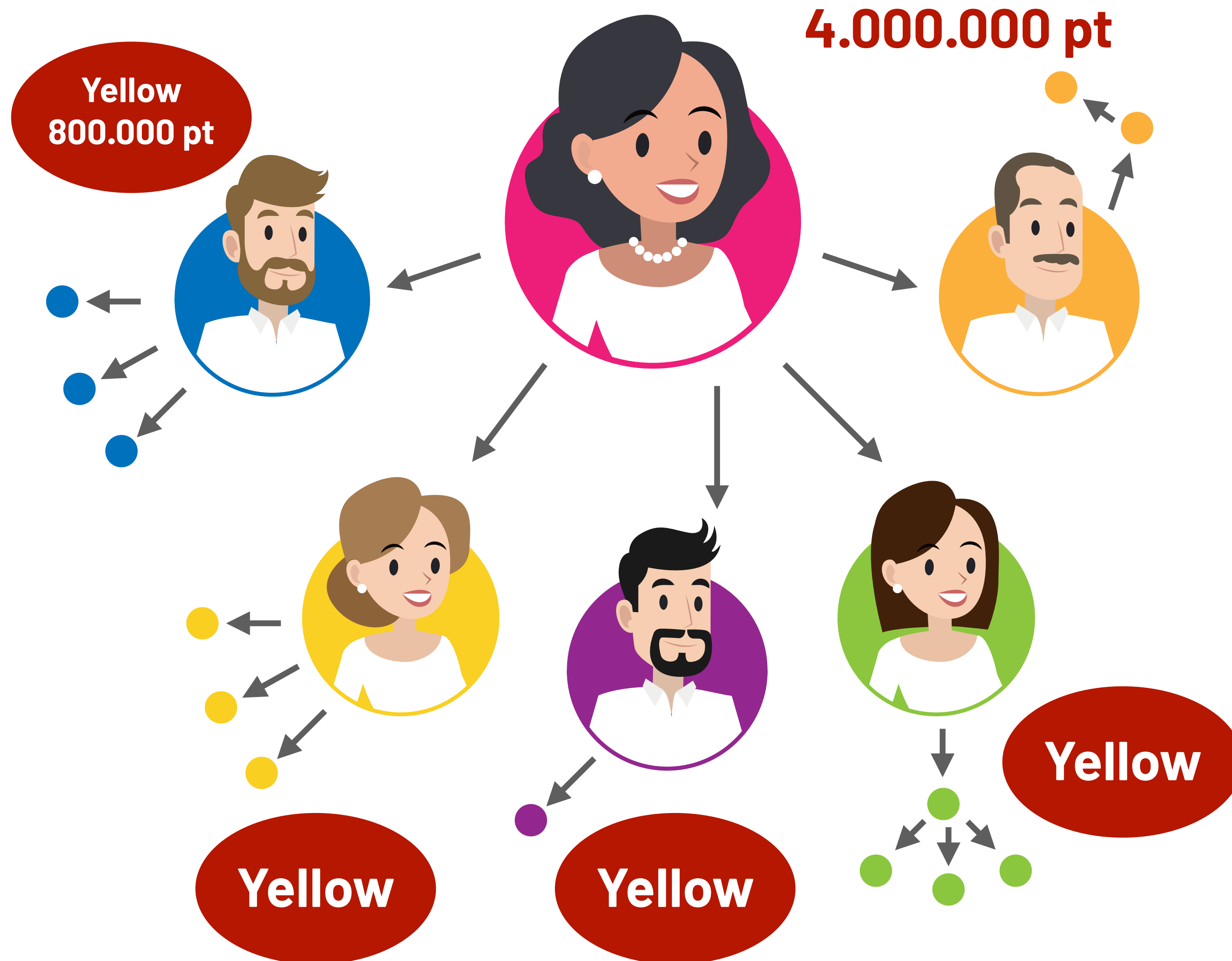
REQUISITO:

Fatturato totale minimo 4.000.000 punti su minimo **5** linee di cui almeno da 1 linea fatturato massimo considerato **2.000.000** punti ed il resto del fatturato totale di altri **2.000.000** di punti sulle altre 4 linee con la linea più debole ad almeno **400.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **0,5%** + **0,5%** + **0,5%** +
€ **25.000** Bonus Auto + € **5000** Bonus Tredicesima +
€ **5000** Bonus Quattordicesima

Imperator



8.000.000 punti

REQUISITO:

Fatturato totale minimo 8.000.000 punti su minimo **5** linee di cui almeno da 1 linea fatturato massimo considerato **4.000.000** punti ed il resto del fatturato totale di altri **4.000.000** di punti sulle altre 4 linee con la linea più debole ad almeno **800.000** punti.

BONUS:

Differenza Imprenditoriale + Benefit Globale Aziendale **6%** + **2%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **1%** + **0,5%** + **0,5%** + **0,5%** + **0,5%** + € **35.000** Bonus Auto + € **7500** Bonus Tredicesima + € **7500** Bonus Quattordicesima



Imperya

www.imperya.com